

候选人 C

3号·成就型·第二类型：7号·享乐型
职位：销售专员·将向主管 A（6号·忠诚型）汇报

反应快、有冲劲，也很会跟人打交道。给 C 清楚的目标、看得见的成绩 - 也要早点说好，风险怎么把关。

从目标倒推计划，动作快。开会时会推着大家往结果走。

清楚的目标、放手做的空间，
还有被人看见的成绩。

追目标时，可能会跳过细节。
压力大时会拼得更久，却不
说自己快撑不住了。

你们在做计划、节奏、开会和反馈上很合拍：都会提早计划、提早开始，有话也说得清楚。

做决定

C 决定得快，你会先评估风险。一开始就说好哪天做决定。

C 敢冒算过的险，你看得出哪里可能出错。两边的清单一起摆出来，再做决定。

C 希望成绩被看见，你习惯私下说一句。问 C 一次哪种方式好，然后照着做。

- 1 “说说一次你还没达成的目标。之后那一周，你做了什么？”
- 2 “主管要你多做几道检查，你觉得没必要。你会怎么做？”
- 3 “事情做得好的时候，你希望别人怎么表示？”

第1周	定一个这个月的清楚目标，说好怎么衡量。
第2周	说好风险的界线：哪些 C 可以自己决定，哪些要先找你。
第4周	肯定他的一次成绩 - 用 C 希望的方式。